



## SIE HABEN EINEN KLAREN BLICK NACH VORN?

Dann zeigen Sie uns, was Sie am Horizont sehen und werden Teil unseres Teams als:

### VERTRIEBSMITARBEITER:IN (W/M/D)

ab sofort und unbefristet in Vollzeit (40 Std. / Woche)

Die Messe Husum & Congress ist der führende Messestandort an der Westküste und die Nr. 2 in Schleswig-Holstein.

Die Messehalle mit 4.000qm Fläche, optionale modulare Hallen und nicht zuletzt das zugehörige NordseeCongressCentrum mit seinen Sälen, Lounges und Vortragsräumen bieten beste Voraussetzungen für jede Veranstaltung: Vom Theaterstück über Konferenzen bis zur Messe von internationalem Top-Format wie die HUSUM WIND. Dazu verantworten wir einen Teil des Marketings für die Stadt Husum.

All diese Aufgaben (und noch einiges mehr) werden realisiert von einem tollen Team, das sich durch flache Hierarchien, kurze Wege und eine offene Kommunikation auszeichnet.

Wenn Sie uns als Vertriebsmitarbeiter:in (w/m/d) unterstützen möchten, dann bewerben Sie sich jetzt.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

#### DAS SIND IHRE AUFGABEN

- › Eigenständige Einarbeitung in marktrelevante Themen
- › Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- › Markt-, Wettbewerbs- und Leadanalyse zur Identifikation neuer Aussteller:innen
- › Akquise neuer Kund:innen für unsere Eigenmessen
- › Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskund:innen
- › Aufbau langfristiger Partnerschaften
- › Pflege von Ausstellerdaten im CRM-System
- › Organisation und Durchführung von Vertriebsveranstaltungen auf verschiedenen Eventformaten
- › Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Marketing

#### DAS ZEICHNET SIE AUS

- › Wirtschaftswissenschaftliches Studium oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- › Mindestens 5 Jahre Vertrieberfahrung mit nachweislichen Verkaufserfolgen
- › Souveränes Auftreten und Verkaufstalent
- › Kommunikations- und Präsentationsstärke
- › Eigenständige, strukturierte und proaktive Arbeitsweise kombiniert mit Teamgeist
- › Fundierte Erfahrungen in CRM-Nutzung und -Analyse und KPI-Reporting
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- › Führerschein (Klasse B) und Reisebereitschaft

#### DAS IST UNSER ANGEBOT

- › Eine wichtige Position mit viel Gestaltungsfreiraum
- › Attraktive, leistungsorientierte eistungsgerechte Bezahlung
- › Intensive Einarbeitung und strukturierter Onboarding Prozess
- › Offene Unternehmenskultur, flache Hierarchien und Kommunikation auf Augenhöhe in einem tollen Team
- › Regelmäßige Feedbackgespräche zur Förderung Ihrer Entwicklung im Unternehmen
- › Gleitzeit, Jahresarbeitszeitkonto und Home-Office an 2 Tagen/Woche, 30 Tage Urlaub
- › Einkaufs-/ Tankgutschein oder EGYM WELLPASS, vermögenswirksame Leistungen, Bike Leasing
- › Verschiedene Team- und Firmenevents
- › Gute Verkehrsanbindung und ausreichend Parkmöglichkeiten

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**

Bewerben Sie sich direkt per E-Mail (bitte im pdf-Format) mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen bestehend aus Lebenslauf, Motivationsschreiben und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem nächstmöglichen Eintrittstermin.

Messe Husum & Congress GmbH & Co. KG

Frau Inga Lorenzen

Am Messeplatz 12 - 18

25813 Husum

[bewerbung@messehusum.com](mailto:bewerbung@messehusum.com)

Hinweise zum Datenschutz: Bitte beachten Sie unsere Hinweise zum Datenschutz im Zusammenhang mit der Verarbeitung von Bewerberdaten. Diese können als pdf-Datei heruntergeladen werden oder auf [www.messehusum.com/unternehmen/karriere/](http://www.messehusum.com/unternehmen/karriere/) eingesehen werden.