

## VERTRIEBSMITARBEITER:IN (W/M/D)

### UNBEFRISTET, VOLLZEIT (40 STD.), AB SOFORT

Die **Messe Husum & Congress GmbH & Co. KG** ist der führende Messestandort an der Westküste und der zweitgrößte in Schleswig-Holstein. Die modulare Messehalle und das NordseeCongressCentrum (NCC) bieten vielseitige Möglichkeiten für Fach- und Publikumsveranstaltungen.

Als stark wachstumsorientierte Full-Service-Partnerin stehen wir für Flexibilität und Nähe zu unseren Kund:innen. Unsere größte Veranstaltung, die HUSUM WIND, zieht mit 600 Ausstellenden aus 23 Ländern und Besucher:innen aus 51 Nationen die deutschsprachige Windbranche an. Darüber hinaus veranstalten wir weitere, bedeutende Messen und bieten Veranstaltungen jeder Art und Größe die richtige Bühne – vom Theaterstück bis zur Großausstellung.

Zur Verstärkung unseres engagierten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:r **Vertriebsmitarbeiter:in (w/m/d)**.

#### IHRE AUFGABEN:

- › Eigenständige Einarbeitung in marktrelevante Themen und Entwicklung sowie Umsetzung von Vertriebsstrategien
- › Markt-, Wettbewerbs- und Leadanalyse zur Identifikation neuer Aussteller:innen
- › Akquise neuer Kund:innen für unsere Eigenmessen
- › Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskund:innen sowie Aufbau langfristiger Partnerschaften
- › Pflege von Ausstellerdaten im CRM-System
- › Organisation und Durchführung von Vertriebsveranstaltungen auf verschiedenen Eventformaten
- › Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Marketing

#### DAS BIETEN WIR:

- › Eine wichtige Position mit viel Gestaltungsfreiraum
- › Leistungsgerechte Bezahlung
- › Intensive Einarbeitung und strukturierter Onboarding Prozess
- › Offene Unternehmenskultur, flache Hierarchien und Kommunikation auf Augenhöhe in einem tollen Team
- › Regelmäßige Feedbackgespräche zur Förderung Ihrer Entwicklung
- › Gleitzeit, Jahresarbeitszeitkonto und Home-Office an 2 Tagen/Woche, 30 Tage Urlaub
- › Einkaufs-/ Tankgutschein oder EGYM WELLPASS, vermögenswirksame Leistungen, Bike Leasing
- › Verschiedene Team- und Firmenevents
- › Gute Verkehrsanbindung und ausreichend Parkmöglichkeiten

#### IHR PROFIL:

- › Wirtschaftswissenschaftliches Studium oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- › Mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung mit nachweislichen Verkaufserfolgen
- › Souveränes Auftreten und Verkaufstalent
- › Kommunikations- und Präsentationsstärke
- › Eigenständige, strukturierte und proaktive Arbeitsweise kombiniert mit Teamgeist
- › Fundierte Erfahrungen in CRM-Nutzung und -Analyse und KPI-Reporting
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- › Führerschein (Klasse B) und Reisebereitschaft

#### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bewerben Sie sich mit **Anschreiben, Motivationsschreiben und Lebenslauf** direkt per E-Mail (bitte im pdf-Format) unter Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellung** und dem nächstmöglichen Eintrittstermin.

Messe Husum & Congress GmbH & Co. KG  
Frau Inga Lorenzen  
Am Messeplatz 12 - 18, 25813 Husum  
[bewerbung@messehusum.com](mailto:bewerbung@messehusum.com)

Hinweise zum Datenschutz: Bitte beachten Sie unsere Hinweise zum Datenschutz im Zusammenhang mit der Verarbeitung von Bewerberdaten. Diese können als pdf-Datei heruntergeladen werden oder auf [www.messehusum.de/unternehmen/karriere/](http://www.messehusum.de/unternehmen/karriere/) eingesehen werden.