

## VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D)

### VOLLZEIT, AB FEBRUAR 2025

Die **Messe Husum & Congress GmbH & Co. KG** ist der wichtigste Messestandort an der Westküste und der zweitgrößte in Schleswig-Holstein. Die modulare Messehalle und das angrenzende **NordseeCongressCentrum (NCC)** bieten unzählige Möglichkeiten für nationale und internationale Fach- und Publikumsveranstaltungen sowie Gastveranstaltungen und Events.

Wir sind ein Full-Service-Partner mit starker Wachstumstendenz als klares Unternehmensziel, hoher Flexibilität und einer besonderen Kundennähe. Die bedeutendste Veranstaltung ist mit rund 600 Ausstellern aus 23 Ländern, Besuchern aus 51 Nationen und 27.500 m<sup>2</sup> Ausstellungsfläche die HUSUM WIND, die wichtigste Messe der Windbranche für den deutschsprachigen Raum.

**Zur Verstärkung unseres engagierten Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsmitarbeiter/ eine Vertriebsmitarbeiterin (m/w/d).**

#### IHRE AUFGABEN:

- › Selbstständiges Einarbeiten in marktrelevante Themen
- › Intensive Marktbearbeitung und Durchführung von Wettbewerbs- und Potentialanalysen und Bewertung neuer Ausstellerpotentiale
- › Neukunden Akquisition für unsere Eigenmessen
- › Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und -plänen
- › Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden im In- und Ausland und Bindung langfristiger Partner für unsere Messeformate
- › Datenpflege im Rahmen des Ausstellermanagements (CRM Tool)
- › Enge Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung zur Erstellung und Gestaltung von Werbemitteln, Marketingaktivitäten und Kommunikationsmaßnahmen
- › Betreuung und Durchführung von Vertriebsveranstaltungen auf unterschiedlichen Veranstaltungsformaten

#### DAS BIETEN WIR:

- › Spannendes Aufgabengebiet in einem dynamischen Umfeld
- › Leistungsgerechte Bezahlung nach Qualifikation
- › Intensive Einarbeitung und strukturierter Onboarding Prozess
- › Unkomplizierte und offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und Kommunikation auf Augenhöhe
- › Regelmäßige Feedbackgespräche zur Förderung der persönlichen Entwicklung im Unternehmen
- › Gleitzeitarbeit inklusive Jahresarbeitszeitkonto und Home-Office Möglichkeit an 2 Tagen in der Woche
- › 30 Tage Urlaub
- › Einkaufs- oder Tankgutschein
- › Bike Leasing
- › Vermögenswirksame Leistungen
- › Kostenlose Getränke (Wasser, Tee, Kaffee u.v.m.)
- › Verschiedene Team- und Firmenevents
- › Ausreichend Parkmöglichkeiten
- › Gute Verkehrsanbindung aufgrund der direkten Lage an der B5 und dem Industriegebiet Ost

#### IHR PROFIL:

- › Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium, idealerweise mit wirtschaftswissenschaftlichem Schwerpunkt
- › Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten und Dienstleistungen mit nachweislichen Verkaufserfolgen
- › Selbstbewusstes Auftreten und verkäuferisches Talent gepaart mit einer ansteckenden Begeisterungsfähigkeit
- › Überzeugende Kommunikations- und Präsentationsstärke
- › Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- › Erfahrung in der Analyse und Auswertung von CRM Daten und Kennzahlen sowie in der Erstellung von Reportings
- › Hohe Digital- und Online-Affinität
- › Ausgeprägtes Kunden- und Dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln
- › Hohe Teamfähigkeit
- › Sichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- › Gute MS Office-Kenntnisse
- › Erfahrung mit CRM Tools sind ein Muss
- › Reisebereitschaft
- › Führerschein Klasse B

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung!

Bewerben Sie sich mit **Anschreiben, Motivationsschreiben und Lebenslauf** direkt per E-Mail (bitte im pdf-Format) unter Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellung** und dem nächstmöglichen Eintrittstermin.

Messe Husum & Congress GmbH & Co. KG  
Frau Inga Lorenzen  
Am Messeplatz 12 - 18, 25813 Husum  
[bewerbung@messehusum.com](mailto:bewerbung@messehusum.com)

Hinweise zum Datenschutz: Bitte beachten Sie unsere Hinweise zum Datenschutz im Zusammenhang mit der Verarbeitung von Bewerberdaten. Diese können als pdf-Datei heruntergeladen werden oder auf [www.messehusum.de/unternehmen/karriere/](http://www.messehusum.de/unternehmen/karriere/) eingesehen werden.